

Skal sikre høj kvalitet smågrise



Smågriseproducent Per Høeg (tv), har haft gavn af Henrik Nielsens rådgivning. Foto: Morten Thomsen.



Kvalitet er blevet vigtigere

Slagtesvineproducenter både herhjemme og i udlandet er blevet markant mere professionelle de senere år. Det skal danske smågriseproducenter være opmærksomme på.

Af Morten Thomsen

En grisehandler har hver uge lejlighed til at vurdere kvaliteten af de grise han omsætter.

»Derfor er vi også tit de første til at opdage, hvis kvaliteten ikke er som den burde være,« siger Henrik Nielsen, Vinderslev A/S.

Omsætterne kan hver uge sammenligne smågrise fra mange forskellige besætninger og har dermed tit et godt grundlag at sammenligne på. Måske er grisene lidt mere uens, lidt mere blege eller lidt mere strithårede end normalt.

»Det er vigtigt konstant at være opmærksom på kvaliteten af de smågrise man sælger. Ellers risikerer man hurtigt, at man ikke kan komme af med sine smågrise,« forklarer Henrik Nielsen.

På baggrund af observationerne i samlestalden kan han hurtigt tage en kontakt til leverandørbesætningen og eventuelt komme på besøg for at drøfte om der skal sættes tiltag i værk for at tage problemerne i opløbet.

»Det skal ikke opfattes som indblanding i besætningens forhold, men som en hjælp til at fastholde en god kvalitet og dermed sikre afsætningen af besætningens smågrise,« siger han.

Tættere samarbejde

En af Henrik Nielsens kommende opgaver bliver at samle vaccinationsplaner ind fra de sohold, der sælger smågrise til firmaet.

Planerne kan sammenlignes med besætningens aktuelle sundhedsstatus og kan bruges som dokumentation overfor aftagere.

»Vi mærker tydeligt, at slagtesvineproducenter både herhjemme og i udlandet bliver mere og mere interesserede i at kende detaljer omkring soholdets sundhedsstatus. Det stiller nye krav til os om at kunne dokumentere forholdene,« forklarer Henrik Nielsen.

Grisehandler ansætter rådgiver

Vinderslev A/S har ansat en rådgiver, der skal sikre en høj kvalitet af danske smågrise.

Af Morten Thomsen
mot@landbrugsmedierne.dk
Tlf. 33 39 47 51

De sidste halvandet år har smågriseproducent Per Høeg, Grenå, leveret 45.000 smågrise årligt til en polsk slagtesvineproducent og Vinderslev A/S har stået for transporten.

I sensommeren 2015 opstod der problemer med mavesår i den polske besætning.

»Jeg havde skiftet smågrise-foder nogle måneder tidligere, men havde ikke selv oplevet problemer med mavesår hos smågrisene,« fortæller Per Høeg.

På samme tidspunkt havde Vinderslev A/S netop ansat Henrik Nielsen. Hans opgave var at sikre en god kvalitet smågrise.

»Derfor tog Per og jeg sammen en tur til Polen for at snakke med aftageren og se på hans grise,« forklarer Henrik Nielsen.

De kunne konstatere, at en del af grisene blev blege kort efter indkøb. Dødeligheden var også forhøjet.

»Vi fik en god snak med den polske slagtesvineproducent og vi gjorde det klart, at vi ville arbejde på at løse problemet,« forklarer Henrik Nielsen.

Tilbage i besætningen blev der i samarbejde med dyrlæge Anders

»Hvis vi ikke havde taget hans henvendelse alvorligt og var kørt ned for at besøge ham, tror jeg ikke, han havde købt mine smågrise i dag

Per Høeg, smågriseproducent, Grenå



Han kontakter sin foderleverandør og skifter kort efter til ekspandatfoder.

Allerede i løbet af et par uger ser grisene bedre ud.

Den polske slagtesvineproducent er hele tiden orienteret om tiltagene i besætningen.

»Han oplever vi tager problemet alvorligt og prøver at løse det,« siger Per Høeg.

I slutningen af 2015 kommer de første grise, der har fået ekspandatfoder til Polen. Meldingerne fra Polen er, at de trives godt.

Samarbejde

Henrik Nielsen og Per Høegs pointe er, at det ikke nytter at stikke hovedet i busken og håbe aftageren glemmer problemet.

»Hvis vi ikke havde taget hans henvendelse alvorligt og var kørt

Elvstrøm taget blodprøver. De viste ikke andre sygdomme end de allerede kendte.

»Derfor var det sandsynligvis foderet, der var skyld i mavesår og på det tidspunkt havde vi også selv fået lidt problemer,« fortæller Per Høeg.

4000

smågrise om måneden leverer Per Høeg til sin polske aftager